

TAVOLE ROTONDE

Affiliazioni vincenti	Riforma del Franchising e delle Reti Commerciali
<i>Ricerca, selezione, formazione e gestione degli affiliati, la “prima linea” di ogni rete di franchising: come operare e con quali supporti tecnici e professionali</i>	<i>Aggiornamenti, iniziative, scenari e prime valutazioni sull’iniziativa legislativa di Iref Italia, AZ Franchising e ANCommercialisti</i>
<ul style="list-style-type: none"> o Enrico Scroccaro (McDonald’s) o Massimiliano Monti di Adria (T.riciclo) o Filippo Bornino (Dr.Fleming) o Carlo Corsaro (Carriere Italia) o Gaetano Bonfissuto (Socialsurf – FiordiRisorse) 	<ul style="list-style-type: none"> o Elena Fissore (Senato Repubblica Italiana) o Franco Vicario (Studio Legale Vicario) o Ruggero Rubino Sammartano (LawFed Rubino Sammartano e Associati) o Marco Cuchel (Associazione Nazionale Commercialisti)
Moderatori: Mirco Comparini (IREF Italia) e Dott.Fabio Pasquali (AZ Franchising)	Moderatori: Dott.Rag.Mirco Comparini e Dott.Fabio Pasquali

RELATORI

Dott.Enrico Scroccaro – Field Service Manager “McDonald’s”

Opera in McDonald’s dal 1996. Inizia la sua carriera come Store Manager presso diversi ristoranti McDonald’s, per poi negli anni successivi ricoprire le funzioni di Operation Consultant per i ristoranti in gestione diretta e Business Consultant fornendo la consulenza operativa e commerciale ai franchisee McDonald’s. Nel 2003 assume il ruolo di Field Service Manager coordinando i consulenti per il franchising per il Triveneto, Emilia Romagna, Marche e Toscana.

Dal 2008 al 2014 ha ricoperto la posizione di Franchising Senior Manager e dal 2014 è ha assunto il ruolo di Field Service Manager.

Dott.Massimiliano Monti di Adria – Amministratore “T.riciclo”

Massimiliano Monti di Adria, formazione scientifica, dopo aver effettuato diverse esperienze manageriali nei settori dell’Information Technology e della Eco-Compatible Luxury Industries, ha studiato per più di un anno il mercato del *second-hand* rivolto al bambino non trovando nulla che gli corrispondesse nel mercato Europeo.

Dopo la prima fase di studio, aver messo a punto la strategia e aver trovato i partner giusti per la realizzazione di un modulo adattabile alle varie dimensioni dei negozi con arredi specifici utilizzando materiali riciclati, per lo studio di tutte le grafiche, per la realizzazione di un gestionale estremamente evoluto e specifico alle nuove esigenze di un mercato ancora poco sviluppato e per il confezionamento delle fragranze che si trovano all’interno dei punti vendita, ha costituito la società Petrabasa srl e ha dato vita alla costruzione dell’azienda “T.riciclo, la favola del riciclo”.

Come da tradizione ha voluto testare in primis la corrispondenza delle strategie pensate e del business-plan realizzato con l’effettiva risposta del mercato, aprendo il primo negozio nella città, Treviso, che viene utilizzata come “cartina torna sole” dalle aziende di servizi, come Banche e Poste. La risposta del Mercato è stata talmente entusiasmante da superare le previsioni del Conto Economico e, a distanza di soli 7 mesi, l’azienda ha deciso di avviare l’ampliamento della rete utilizzando la formula del franchising.

Dott.Filippo Bornino – Amministratore Delegato “Dr.Fleming”

Laurea in Farmacia presso l’Università degli Studi di Napoli, vanta un’esperienza ventennale nella gestione diretta di strutture farmaceutiche, dal 1982 è stato proprietario di numerose farmacie sul territorio italiano e dal 1985 delle prime parafarmacie in Italia. Nel 2011 ha operato in qualità di consulente della Co.Ge.Fin. srl in merito alla compravendita ed alla apertura di farmacie e parafarmacie.

Nel 2012, la famiglia Bornino, attiva nel settore dell’healthcare da tre generazioni, e la WM Capital hanno dato vita ad un innovativo business format, testato con due punti pilota per 5 anni, a marchio “Dr.Fleming” di proprietà della Alexander Dr.Fleming srl.

Dott. Carlo Corsaro – Trainer & Partner Coach “Carriere Italia”

Con una passione crescente per l'area commerciale, ottiene un Master MBA per le Pmi nel 1996 alla Luiss, maturando nel contempo una profonda conoscenza del settore.

Dirige la sua carriera professionale dapprima in ambito aziendale, occupandosi di risorse commerciali e di sviluppo reti vendita per poi, dal 2009, aprirsi a nuove sfide e trasferire la competenza maturata al mondo della consulenza e della formazione.

Curioso e motivato da un forte orientamento allo sviluppo ed alla crescita personale, nel 2010 incontra Jan Ardui, coach di fama internazionale fondatore del network PAN (Performance and Alligment), con il quale completa la sua prima certificazione nel coaching professionale.

Coach, Consulente e Formatore aziendale, ha competenze specifiche in Sviluppo della Leadership, Efficacia personale, Training in ambito commerciale, CRM e Trade marketing. Gestisce, inoltre, in ambito di Retails Management, progetti di Audit in incognito secondo la Norma Uni TS 11312.

Dott. Gaetano Bonfissuto – Managing Partner “Socialsurf”- Membro “FiordiRisorse”

Laurea in Scienze Politiche con indirizzo economico presso l'Università di Firenze, ha conseguito diploma MBA in International Business presso la MIB School of Management di Trieste, riconosciuto dall'ASFOR (Associazione Italiana per la Formazione alla Direzione Aziendale).

Ha sviluppato tutto il suo percorso professionale nell'area marketing e commerciale, con livelli di responsabilità crescenti, operando all'interno di società con caratteristiche diverse tra loro, in termini di area di business, dimensioni, struttura. In varie fasi della sua carriera, ha operato all'estero (in Repubblica Ceca, USA e Danimarca).

Nel maggio 2011 ha fondato, assieme a Maurizio Bottari, "SocialSurf" la prima società a capitale italiano specializzata nel social web 2.0 recruiting a livello internazionale.

Specializzato in General Management, definizione piano di marketing, sviluppo commerciale, gestione delle pr, gestione delle relazioni commerciali con i fornitori e con gli enti istituzionali di vari paesi, conoscenza dei mercati scandinavi, e Head Hunting, ricerca e selezione del personale, dai livelli intermedi a quelli top, con clienti sia multinazionali che PMI.

Vicepresidente e tesoriere AIMBA, l'associazione degli Alumni MBA italiani, associato a Manageritalia e membro attivo in diversi gruppi di lavoro, Presidente Alumni MIB (Master in International Business) e membro di FiordiRisorse.

Sen. Elena Fissore - Componente “Commissione Industria, Commercio e Turismo - Senato”

Imprenditrice, (già) assessore al bilancio, alle attività produttive, ai sistemi informativi e ai lavori pubblici della Città di Moncalieri. Attualmente Senatore della XVII Legislatura della Repubblica Italiana eletta nella circoscrizione Piemonte per il Partito Democratico.

Componente della 10ª Commissione permanente (Industria, commercio, turismo) e della 14ª Commissione permanente (Politiche dell'Unione europea).

Esperta di politiche formative rivolte a lavoratori occupati e nella formazione dei giovani finalizzata all'inserimento nel mondo del lavoro. Ha maturato significative esperienze lavorative nell'ambito dell'Information Technology e dei Fondi Strutturali Comunitari.

Diploma Universitario in Economia e Finanza d'Impresa, Master in Business Administration e Master sui Fondi Strutturali Comunitari, ha, nel tempo, assunto mansioni di Responsabile Amministrativo nell'azienda di famiglia del settore ceramiche per edilizia. Consulente e Formatrice presso una società internazionale leader nella consulenza direzionale. Amministratore Delegato di una società di informatica pioniera nella creazione di reti e nello sviluppo di applicazioni via internet. Presidente di un Consorzio che negli anni, col contributo del Fondo Sociale Europeo, ha formato oltre 6000 persone tra occupati e di-soccupati e favorito l'inserimento lavorativo di oltre 300 giovani che hanno frequentato i corsi.

Già Presidente e Volontaria, da oltre 29 anni, del Covao Associazione operante nell'assistenza ospedaliera e domiciliare.

Membro del direttivo del Circolo G. Da Giau, associato al circuito ARCI, operate nell'associazionismo culturale.

Dott. Rag. Marco Cuchel - Presidente “Associazione Nazionale Commercialisti”

Laurea in Scienze Economiche presso l'Università degli Studi G. Marconi di Roma con Tesi di Laurea dal titolo “*Il diritto di informazione tra mezzi di comunicazione di massa ed esigenze di tutela*”.

Professionista iscritto all'Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili di Livorno “Sez. A”, esercita la professione di Ragioniere Commercialista e Revisore Contabile dal 1996. Perito e Consulente Tecnico del Tribunale di Livorno e Mediatore Professionista c/o l'Organismo di Mediazione dei ODCEC di Livorno, di Concilium Italia di Livorno e di Mediazione Srl di Pisa. Già iscritto all'elenco dei Conciliatori della CCIAA di Livorno.

Particolarmente attivo nella vita associativa di Categoria ha ricoperto la carica di Presidente dell'Associazione Ragionieri Commercialisti di Livorno dal 2000 al 2008, Cofondatore nel 2009 e Presidente fino al 2012 della Fondazione Commercialistitaliani e Presidente dal 2012 dell'Associazione Nazionale Commercialisti.

Relatore in corsi di formazione, convegni e seminari in materie tecniche attinenti alla professione e tematiche di Categoria. Autore di interventi editoriali e dispense di aggiornamento professionale.

Avv. Franco Vicario – Studio Legale “Vicario”

Titolare dello “Studio Legale Vicario”, dopo la laurea in Giurisprudenza (Università di Pisa, 1980), ha frequentato molti corsi di specializzazione in Commercio Estero (CORCE), in Diritto Marittimo (University of Southampton – UK) e per Company Director (Australian Institute of Company Directors -University of New England – Sydney).

Esercita la sua attività professionale in propri studi ubicati in Italia (Firenze), Svizzera (Losanna) e Australia (Sidney e Brisbane). In Australia è anche Responsabile dell'ufficio legale della merchant bank ICLE Finance Ltd.

Le materie professionali principalmente trattate sono la consulenza e l'assistenza per accordi di franchising internazionale e per accordi industriali, commerciali, di proprietà industriale e intellettuale, di trasferimento di tecnologie e di joint ventures con società e aziende

Nel tempo ha assunto ruoli ed incarichi di carattere internazionale quale Presidente della Commissione Franchising dell'Union Internationale des Avocats (Parigi); Membro del Comitato Legale della Federazione Europea del Franchising (Bruxelles); Membro del Consiglio Direttivo e Legale dell'Associazione Italiana del Franchising (Milano); Autore del Regolamento Assofranchising (1995) e del testo del primo disegno di legge presentato in Italia in materia di franchising; Consulente per la preparazione della legislazione australiana in materia di franchising; Membro del comitato australiano per il gemellaggio fra Sydney e Firenze; Membro del primo Economic Board del Noosa Council.

Relatore in convegni nazionali e internazionali (Europa, Usa e Australia) organizzati da ufficiali istituzioni di Governi stranieri, Università, Ordini Professionali, Camere di Commercio, Associazioni di Categoria.

Autore di varie pubblicazioni in materia di franchising e di contrattualistica internazionale.

Avv. Ruggero Rubino Sammartano – Studio Legale “LawFed BRSA”

Laureato in Giurisprudenza presso l'Università Cattolica di Milano, dal 2009 è Professionista Partner dello Studio Legale “LawFed BRSA” con esperienza pluriennale svolta presso studi internazionali a Londra, New York, Parigi e Monaco di Baviera, trattando principalmente questioni di diritto internazionale.

Le materie professionali principalmente trattate sono i procedimenti arbitrali e le questioni di diritto commerciale e societario nei loro vari aspetti. Utilizza professionalmente oltre l'italiano, l'inglese, il francese, il tedesco e lo spagnolo.

Fa parte della redazione della rivista giuridica “Il Foro Padano” e interviene in materia di arbitrato e mediazione in conferenze, nonché al Master Arbitrage et Commerce International presso l'Università di Versailles e St. Quentin-en-Yvelines.

Autore del contributo “Costi, interessi e maggior danno” in “Arbitrato, Conciliazione e A.D.R.” edito da Zanichelli, così come ha scritto contributi in materia di arbitrato e mediazione in diverse lingue.

MODERATORI

Dott. Fabio Pasquali - Presidente “AZ Franchising”

Laurea in Giurisprudenza presso l’Università La Sapienza di Roma. E’ stato Professore a contratto di Tecnica e Ricerca di Mercato presso l’Università LUISS di Roma.

Ha ricoperto la carica di Presidente Nazionale dei Giovani Imprenditore Confcommercio tra il 1998 e il 1998

Nel 1999 fonda AZ Franchising, primo e unico sistema multicanale integrato per lo sviluppo delle imprese con la formula del franchising.

Imprenditore da sempre, ha maturato una ventennale esperienza nell’evoluzione dei sistemi a rete, supportando lo sviluppo di oltre 600 format in franchising di brand nazionali e internazionali.

Nel 2005 ha fondato IFPN (International Franchising Publisher Network), l’Associazione Internazionale degli Editori specializzati nel Franchising, di cui è Presidente.

E’ autore di numerose pubblicazioni e ideatore del metodo delle 5 Leve del Franchising, di prossima pubblicazione.

Nel 2012 ha fondato WM Capital, la società specializzata nel Business Format Franchising, di cui è Amministratore Delegato.

Dott. Rag. Mirco Comparini - Presidente Nazionale “IREF Italia”

Laurea in Scienze Economiche presso Università degli Studi G. Marconi di Roma con Tesi di Laurea in materia di franchising dal titolo “*Franchising: un importante e delicato “strumento” per la nascita, lo sviluppo e la crescita delle imprese*”.

Professionista Associato Fondatore dello “Studio Comparini & Russo” (1990), è iscritto all’Ordine dei Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili (ODCEC) di Livorno ed esercita la professione di Ragioniere Commercialista e Revisore Contabile dal 1988. Perito e Consulente Tecnico del Tribunale di Livorno. Mediatore presso l’Organismo di Mediazione dei DCEC di Livorno. Giornalista Pubblicista iscritto all’Ordine dei Giornalisti della Toscana dal 2012 e dal 2008 collabora stabilmente con la rivista specializzata “AZ Franchising”. Già iscritto all’Albo dei Mediatori Creditizi e all’Elenco Arbitri e Conciliatori c/o la CCIAA di Livorno.

Tra il 1991 ed il 2004, ha assunto numerosi ruoli ed incarichi, anche di rappresentanza legale, all’interno degli organismi istituzionali della propria Categoria professionale a livello locale, regionale e nazionale.

Da circa 20 anni la consulenza e l’assistenza al franchising costituiscono specializzazioni professionali con attività svolte per la progettazione, la predisposizione e l’avvio di nuove reti, per l’analisi di nuove affiliazioni svolte anche per noti marchi nazionali ed internazionali, per interventi contrattuali, gestionali ed operativi e per la gestione di specifiche problematiche derivanti dai tipici rapporti affiliati/affilianti. Docente e relatore in corsi di formazione, master, convegni e seminari in materia di franchising e in altre materie tecniche attinenti alla professione. Autore di numerosi interventi editoriali e dispense di aggiornamento professionale. Socio/Amministratore della “Professional Group SRL” (1998), per la quale cura direttamente la Divisione “Franchising Analysis” e della “Società Comparini & Russo SRL” (2004).

Promotore e Fondatore di IREF Italia, ne è attualmente il Presidente Nazionale.

Auditor presso Bureau Veritas per la certificazione delle reti commerciali “IREF Italia/Bureau Veritas”.

Insignito nel 2013 con “Diploma d’Onore” a firma del Ministero del Commercio Estero francese, dal Presidente delle Camere di Commercio di Francia e dal Presidente e V. Presidente di Federation Iref.

Primo redattore del testo base della proposta di riforma del settore del franchising e delle reti commerciali seguita dalla elaborazione e dalla promozione congiunta di IREF Italia, AZ Franchising e ANCommercialisti.

Dal 2014 Amministratore Unico della società Farma.Li. srlu, società di proprietà pubblica che gestisce la rete delle Farmacie Comunali della Città di Livorno.